

Management

National

Toute division

L'art de Pitcher

Objectifs

S'approprier les 10 étapes clés du Pitch Pitcher en formats courts et longs Convaincre son auditoire dans un temps donné Impacter son discours pour donner envie d'en savoir plus

Durée

7 heures 1.0 jours

Nombre de

participants

De 7 à 10 participants

En présentiel

Tarif

Contactez votre responsable formation RH pour plus d'informations

Activités

Toute activité

Level

National

Aperçu

Programme

LES 10 CLÉS D'UN PITCH RÉUSSI

- Start with why "commencer par la question pourquoi ?" Donner du sens à son message Inviter l'auditoire à adhérer au message Orchestrer l'action "comment ?"
- La force des questions Rythmer son pitch grâce au questionnement
- Less is more "droit au but" Sélectionner les informations importantes
- Une image vaut 1000 mots Transmettre une information par le biais d'une image, un schéma, une photo Adapter son animation à son public
- Parler aux émotions Évoquer les émotions pour impacter son discours
- Connaître son public Identifier son public pour adapter son pitch Analyser le paraverbale (gestuelle et comportement) de son public
- Le story telling "l'art de raconter une histoire" Réussir à capter son public grâce au "story telling" Les techniques clés du story telling (introduction, enjeux, dilemme, proposer deux façons de résoudre la situation, solution et plan d'action)
- Le corps Adapter sa gestuelle pour dynamiser son pitch Adopter une posture dynamique Créer du lien visuel avec son public Connaître les trois piliers de la communication (sincérité, empathie, synchronisation)
- Le langage Privilégier les phrases courtes Adapter son langage à son public Éviter les mots parasites Jouer avec le silence
- Devenir "l'expert que les gens adorent" Publier / communiquer sur les réseaux sociaux ou autres canaux Affirmer sa notoriété

Méthodes pédagogiques

Tour de table Mises en pratiques Débriefing individuel et collectif

Evaluation

Plan d'action et engagement individuel

Ressources pédagogiques

Livret stagiaire

Points forts

Pédagogie basée sur l'expérimentation

Pour qui ?

Public concerné

TOUT PUBLIC

Prérequis

Avoir des présentations orales à réaliser

Informations pratiques

Centres CESAME qui dispensent la formation

- Le CESAME Île-de-France Marolles-en-Hurepoix [Télécharger le livret d'accueil](#)
- Le CESAME Sud-Est [Télécharger le livret d'accueil](#)
- Le CESAME Centre-Est [Télécharger le livret d'accueil](#)
- Le CESAME Ouest [Télécharger le livret d'accueil](#)
- Le CESAME Normandie
- Le CESAME Nord-Est [Télécharger le livret d'accueil](#)

Lieu de formation

France entière

Délais d'accès à la formation

Rapprochez-vous de votre responsable formation RH

Modalités d'accès et d'accueil

Référez-vous au livret d'accueil de votre centre CESAME et aux conditions sanitaires en vigueur



Le CESAME est également engagé dans une démarche handi'accueillante. Vos centres de formation CESAME sont engagés dans une démarche handi' accueillante. Nous sommes à votre disposition pour tout besoin d'amélioration de vos conditions d'accès à la formation, qu'elles soient physiques, sensorielles, matérielles ou pédagogiques

SIRET

380 448 944 00211

NDA

11 92 11594 92