Le CESAME

Management National Bâtiment

Optimiser sa communication pour mieux négocier une étude de prix bâtiment

Objectifs

PREPARER, COMMUNIQUER ET CONDUIRE UNE NEGOCIATION :

- Comprendre et mettre en oeuvre les différentes stratégies de négociation
- Appréhender les mécanismes des rôles à tenir
- Maîtriser le déroulement d'une réunion ou négociation
- Utiliser les modes de communication appropriés à chaque situation

Durée
21 heures3 jours

Nombre de participants
De 9 à 10 participants

En présentiel

Tarif
Contactez votre responsable formation RH pour plus d'informations

Activités
Bâtiment

Level
National

Aperçu

Programme

STRATEGIES, ROLES ET METHODES DE COMMUNICATION EN NEGOCIATION

- Les deux stratégies de négociation : Dominant - Dominé // Gagnant - Gagnant
- Les rôles à tenir lors d'une négociation

MANAGEMENT D'UN ENTRETIEN DE NEGOCIATION EN FACE A FACE

- Mécanismes et rôles de : Leader, Analyseur et Observateur
- L'outl "6C" pour préparer, conduire et finaliser une négociation

MANAGEMENT D'UNE NEGOCIATION / REUNION DE TRAVAIL

- Préparation
- Conduite
- Compte rendu
- Suivi des décisions
- L'outil "IPO" pour préparer, conduire et finaliser une réunion

Méthodes pédagogiques

Exercices spécifiques "Etudes de prix"Entraînements vidéo

Evaluation
Mises en situation

Ressources pédagogiques
Livret stagiaire

Points forts
Une pédagogie concrète basée sur des exercices pratiques adaptés : Nombreuses mises en situation de négociations avec le Maître d'Ouvrage, l'architecte, le B.E.T. et différents partenaires internes ou externes Formation animée par SPIRALISS Consultants

Pour qui ?

Public concerné
Ingénieur / Technicien études de prix

Prérequis
Questionnaire préalable de personalité : Profil Seven Natural Skills"

Informations pratiques

Campus Le CESAME qui dispensent la formation

- Le CESAME Île-de-France Marolles-en-Hurepoix Télécharger le livret d'accueil
- Le CESAME Sud-Est Télécharger le livret d'accueil
- Le CESAME Centre-Est Télécharger le livret d'accueil
- Le CESAME Ouest Télécharger le livret d'accueil
- Le CESAME Rouen (antenne de Boufféré)
- Le CESAME Nord-Est Télécharger le livret d'accueil

Lieu de formation
France entière

Délais d'accès à la formation
Rapprochez-vous de votre responsable formation RH

Modalités d'accès et d'accueil
Référez-vous au livret d'accueil de votre centre CESAME et aux conditions sanitaires en vigueur



Le CESAME est également engagé dans une démarche handi’accueillante. Vos centres de formation CESAME sont engagés dans une démarche handi’ accueillante. Nous sommes à votre disposition pour tout besoin d’amélioration de vos conditions d’accès à la formation, qu’elles soient physiques, sensorielles, matérielles ou pédagogiques

SIRET
380 448 944 00211

NDA
11 92 11594 92