

Management

National

Bâtiment

## Optimiser sa communication pour mieux négocier une étude de prix bâtiment

### Objectifs

#### PREPARER, COMMUNIQUER ET CONDUIRE UNE NEGOCIATION :

- Comprendre et mettre en oeuvre les différentes stratégies de négociation
- Appréhender les mécanismes des rôles à tenir
- Maîtriser le déroulement d'une réunion ou négociation
- Utiliser les modes de communication appropriés à chaque situation

#### Durée

21 heures 3.0 jours

#### Nombre de

participants

De 9 à 10 participants

En présentiel

#### Tarif

Contactez votre responsable  
formation RH pour plus  
d'informations

#### Activités

Bâtiment

#### Level

National

### Aperçu

#### Programme

#### STRATEGIES, ROLES ET METHODES DE COMMUNICATION EN NEGOCIATION

- Les deux stratégies de négociation : Dominant - Dominé // Gagnant - Gagnant
- Les rôles à tenir lors d'une négociation

#### MANAGEMENT D'UN ENTRETIEN DE NEGOCIATION EN FACE A FACE

- Mécanismes et rôles de : Leader, Analyseur et Observateur
- L'outil "6C" pour préparer, conduire et finaliser une négociation

#### MANAGEMENT D'UNE NEGOCIATION / REUNION DE TRAVAIL

- Préparation
- Conduite
- Compte rendu
- Suivi des décisions
- L'outil "IPO" pour préparer, conduire et finaliser une réunion

#### Méthodes pédagogiques

## Evaluation

Mises en situation

## Ressources pédagogiques

Livret stagiaire

## Points forts

Une pédagogie concrète basée sur des exercices pratiques adaptés : Nombreuses mises en situation de négociations avec le Maître d'Ouvrage, l'architecte, le B.E.T. et différents partenaires internes ou externes Formation animée par SPIRALISS Consultants

## Pour qui ?

### Public concerné

Ingénieur / Technicien études de prix

### Prérequis

Questionnaire préalable de personnalité : Profil Seven Natural Skills"

## Informations pratiques

### Centres CESAME qui dispensent la formation

- Le CESAME Île-de-France Marolles-en-Hurepoix [Télécharger le livret d'accueil](#)
- Le CESAME Sud-Est [Télécharger le livret d'accueil](#)
- Le CESAME Centre-Est [Télécharger le livret d'accueil](#)
- Le CESAME Ouest [Télécharger le livret d'accueil](#)
- Le CESAME Normandie
- Le CESAME Nord-Est [Télécharger le livret d'accueil](#)

### Lieu de formation

France entière

### Délais d'accès à la formation

Rapprochez-vous de votre responsable formation RH

### Modalités d'accès et d'accueil

Référez-vous au livret d'accueil de votre centre CESAME et aux conditions sanitaires en vigueur



Le CESAME est également engagé dans une démarche handi'accueillante. Vos centres de formation CESAME sont engagés dans une démarche handi' accueillante. Nous sommes à votre disposition pour tout besoin d'amélioration de vos conditions d'accès à la formation, qu'elles soient physiques, sensorielles, matérielles ou pédagogiques

### SIRET

380 448 944 00211

### NDA

11 92 11594 92