Le CESAME

Autres | National | Réseaux | Route

Animer la démarche commerciale de son agence

Objectifs

- Animer la démarche commerciale de son agence en donnant du sens et du rythme
- Bien utiliser le nouveau Plan d'Action Commercial
- Mettre en place des rituels (réunions et points individuels) efficaces et motivants

Durée
7 heures1 jours

En présentiel

Tarif
Contactez votre responsable formation RH pour plus d'informations

Activités
Toute activité

Level
National

Aperçu

Programme

- Établir un bilan de ses pratiques actuelles, pour identifier ses points de progrès en matière d'animation de la démarche commerciale
- Le nouveau plan commercial : comment l'initialiser, le faire vivre et en faire l'outil de base de l'action commerciale de l'agence
- Animer l'action commerciale de son entité : fixer des objectifs commerciaux motivants (avec la méthode SMART), mettre en place des rituels et des points d'avancement, piloter la démarche en mode projet, mesurer les résultats et définir les actions correctives
- Jouer son rôle de développeur de compétences : accompagner et coacher ses collaborateurs en clientèle
- Apprendre à valoriser les succès pour capitaliser dessus et à résoudre collectivement les points durs

Méthodes pédagogiques
Apports méthodologiques, échanges entre participants

Evaluation
-

Ressources pédagogiques
-

Pour qui ?

Public concerné
Chef d'agence, Chef de secteur, Responsable bureaux d'études

Prérequis

Connaître les fondamentaux de l'efficacité commerciale

Informations pratiques

Campus Le CESAME qui dispensent la formation

- Le CESAME Mérignac

Lieu de formation

Mérignac ou en région

Délais d'accès à la formation

Rapprochez-vous de votre responsable formation RH

Modalités d'accès et d'accueil

Référez-vous au livret d'accueil de votre centre CESAME et aux conditions sanitaires en vigueur



Le CESAME est également engagé dans une démarche handi’accueillante. Vos centres de formation CESAME sont engagés dans une démarche handi’ accueillante. Nous sommes à votre disposition pour tout besoin d’amélioration de vos conditions d’accès à la formation, qu’elles soient physiques, sensorielles, matérielles ou pédagogiques

SIRET

380 448 944 00211

NDA

11 92 11594 92