

Autres

National

Réseaux

Route

Perfectionnement à la négociation commerciale

Objectifs

- S'entraîner à mener efficacement une négociation commerciale afin de finaliser la vente en préservant la marge

Durée

14 heures 2 jours

En présentiel

Tarif

Contactez votre responsable
formation RH pour plus
d'informations

Activités

Toute activité

Level

National

Aperçu

Programme

- Apprendre à préparer ses négociations : marges de manœuvre, contreparties possibles, stratégies de négociation...
- Analyser la situation de négociation : les enjeux, le rapport de force en présence, les alternatives possibles...
- Bien cerner son propre profil de négociateur
- Adapter sa stratégie et ses arguments en fonction du profil de son interlocuteur
- Développer son assertivité pour défendre son offre et tenir compte des besoins, des motivations et des attentes des clients Déjouer les pièges tendus par les acheteurs
- Obtenir des contreparties aux efforts consentis
- Conclure la négociation sur une vente
-

Méthodes pédagogiques

Jeux de rôles et études de cas.

Evaluation

-

Ressources pédagogiques

-

Pour qui ?

Public concerné

Chef d'agence, Chef de secteur

Prérequis

Avoir suivi la formation "Développer son efficacité commerciale" ou similaire.

Aptitude professionnelle

Toute personne étant amenée à participer à une négociation commerciale

Informations pratiques

Centres CESAME qui dispensent la formation

- Le CESAME Mérignac

Lieu de formation

Mérignac

Délais d'accès à la formation

Rapprochez-vous de votre responsable formation RH

Modalités d'accès et d'accueil

Référez-vous au livret d'accueil de votre centre CESAME et aux conditions sanitaires en vigueur



Le CESAME est également engagé dans une démarche handi'accueillante. Vos centres de formation CESAME sont engagés dans une démarche handi'accueillante. Nous sommes à votre disposition pour tout besoin d'amélioration de vos conditions d'accès à la formation, qu'elles soient physiques, sensorielles, matérielles ou pédagogiques

SIRET

380 448 944 00211

NDA

11 92 11594 92